

## Über dieses Buch

Das Handbuch „Der Deutsche Wirtschaftsanwalt“ entwickelt sich zu einer kleinen Erfolgsgeschichte. Es hat all den Unternehmen, die rechtlichen Rat suchten, geholfen, den richtigen Partner zu finden. Und guter Rat ist Geldes wert. Häufig bilden sich so auch langfristige persönliche Beziehungen in der Zusammenarbeit. „Der Deutsche Wirtschaftsanwalt“ hat eine Auswahl von 250 Kanzleien getroffen, die porträtiert sowie mit ihren jeweils besonderen Kompetenzen und Ansprechpartnern dargestellt werden.

Das Spektrum der Auswahl reicht von großen Sozietäten mit einem Full-Service-Angebot bis hin zu hochspezialisierten Anwaltsboutiquen. Dadurch ist „Der Deutsche Wirtschaftsanwalt“ genau auf die Bedürfnisse der Rechtsabteilungen der Unternehmen zugeschnitten.

Aber nichts ist so gut, dass es nicht noch verbessert werden könnte. Deshalb hat der Verlag den Informationsgehalt des Handbuches mit einer Reihe von Neuerungen vergrößert:

- Der „Benchmark-Report“ über Rechtsabteilungen von Unternehmen bietet einen Überblick, wie diese arbeiten, und zeigt auf, wo Erfolge erzielt worden sind. Das Kostenbewusstsein steigt auch im Rechtsbereich. Der „Benchmark-Report“ trägt dem Rechnung, indem zum ersten Mal die internen und externen Kosten, die für Unternehmen bei rechtlichen Angelegenheiten anfallen, miteinander verglichen werden.
- Der neue Länderschwerpunkt stellt interessante und aufstrebende Regionen aus rechtlicher Perspektive vor und widmet sich diesmal Österreich und den Ländern Südosteuropas.
- Das neu eingeführte Mandantenregister mit nahezu 500 Mandanten von A-Z zeigt, welches Unternehmen sein Vertrauen in welche Kanzlei setzt.
- Damit man weiß, mit wem man in Zukunft zusammenarbeiten wird, hat das Handbuch zudem ausführliche Partnerprofile aufgenommen.

Was sich am Handbuch „Der Deutsche Wirtschaftsanwalt“ bewährt hat, ist für die neue Auflage ausgebaut worden. Es sind jetzt 25% mehr Kanzleiprofile enthalten als in der Erstausgabe. Die Zahl der genannten Ansprechpartner ist von 1635 auf 2665 gestiegen. Das diesjährige Schwerpunktthema Private Equity und 22 weitere Fachbeiträge zu den Rechtsgebieten von A-Z runden das Werk ab. Die ausführlichen Register ermöglichen dem Benutzer darüber hinaus eine gezielte Recherche, sortiert nach Kanzleistandorten, Rechtsgebieten, Personennamen und Mandanten.

„Der Deutsche Wirtschaftsanwalt“ ist das Forum geworden, auf dem der Anwalt die Möglichkeit hat, sich selbst und sein Rechtsgebiet, auf das er spezialisiert ist, vorzustellen – und zwar in der Sprache des Unternehmers, der einen Rechtsbeistand sucht.

*Der Verlag*

# Inhalt

Impressum	4
Über dieses Buch	5
Grußwort	7

## Schwerpunktthema Private Equity

Private Equity, eine wachsende Finanzierungsalternative für deutsche Unternehmen <i>RA Dr. Thomas Keul (BroichBezenberger)</i>	20
NPE – Non Performing Equity/Chancen und Risiken von Private Equity bei Investitionen in Krisenunternehmen <i>RA Dr. Michael Nienerza (Görg Rechtsanwälte)</i>	23
Der Boom der Buy-Out-Finanzierungen <i>PD Dr. Dorothea Schäfer (Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung)</i>	27
Private Equity in Zeiten von Subprime Crisis und Credit Crunch <i>RA Dr. Michael J. Ulmer (Allen &amp; Overy LLP)</i>	32

## Länderschwerpunkt Österreich und die Länder Südosteuropas

Das österreichische Bankgeheimnis <i>RA Dr. Robert Amann (Amann Rechtsanwalts- und Steuerberaterkanzlei)</i>	36
Rechtsstaat und Rechtsreform in Südosteuropa <i>RA Prof. Dr. Christoph Schalast (Schalast &amp; Partner)</i>	39
Grundzüge des rumänischen Individualarbeitsrechts <i>RA Axel Bormann (bnt Rechtsanwälte)</i>	43

Rumänien – Gestaltungsspielräume in einem dynamischen Markt <i>RAin Dr. Ute R. Gotha (ZinnBöcker Rechtsanwälte)</i>	48
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----

Das neue bulgarische Handelsregisterrecht <i>Advokat Stela Ivanova (bnt Rechtsanwälte)</i>	51
-----------------------------------------------------------------------------------------------	----

## Benchmark Report

Auszüge aus der Studie „Organisation und Strategie der Rechtsabteilung im Fokus von Qualität und Effizienz“ <i>von Dr. Otto Henning</i>	55
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----

Kosten der Rechtsabteilung	57
----------------------------	----

Zusammenarbeit von Rechtsabteilungen mit externen Kanzleien	62
-------------------------------------------------------------	----

## Rechtsgebiete von A-Z

<b>Aktienrecht</b>	76
--------------------	----

Aktuelle Probleme bei der Begebung von Wandelschuldverschreibungen <i>Rechtsanwalt Thomas Mayrhofer (Mayrhofer &amp; Partner)</i>	
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--

<b>Außenhandelsrecht</b>	79
--------------------------	----

Zugelassener Wirtschaftsbeteiligter (AEO): Eine wichtige Änderung des Außenhandels- und Zollrechts ab 2008 <i>RA PD Dr. Harald Hohmann (Hohmann &amp; Partner Rechtsanwälte)</i>	
-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--

<b>Compliance</b>	82
-------------------	----

Corporate Compliance – Herausforderung für Unternehmen <i>RA Christian Kusulis und RA Dr. Thomas Dehesselles (Arnecke Siebold)</i>	
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--

<b>Energiewirtschaftsrecht</b>	85
--------------------------------	----

Der Emissionshandel in der zweiten Runde – Erfahrungen des Zuteilungsverfahrens 2008 <i>RAin Dr. Ines Zenke und RAin Miriam Vollmer (Becker Büttner Held)</i>	
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--

<b>Gesellschaftsrecht</b>	87
Der gutgläubige Erwerb von Gesellschaftsanteilen <i>RA Dr. Reinhard Nacke (FPS Fritze Paul Seelig)</i>	
Grenzüberschreitende Verschmelzungen – Neue Möglichkeiten zur Neustrukturierung von Unternehmen <i>RA u. StB Ulrich Ackermann (KPMG Rechtsanwälte)</i>	90
<b>Haftungsrecht</b>	94
Zur strafrechtlichen Verantwortlichkeit von Mitgliedern des Aufsichtsrats <i>RA Prof. Dr. Dr. Alexander Ignor (Ignor &amp; Partner)</i>	
<b>Handelsrecht</b>	97
Franchiserecht in Osteuropa <i>RA Marco Hero (Tigges Rechtsanwälte)</i>	
<b>Immobilienrecht</b>	100
Die Zinsschranke – Auswirkungen auf die Immobilienwirtschaft <i>RA Ralph Wagner und RA u. StB Dr. Frank Tschesche (Dewey &amp; Le Boeuf LLP)</i>	
<b>Internationales Recht</b>	103
Titulierung und Zwangsvollstreckung deutscher Titel in der EU <i>RA Nils Holger Bayer (NH Bayer Rechtsanwälte – Cabinet d`avocats)</i>	
<b>Internetrecht</b>	106
Web 2.0 = Internetrecht 2.0? <i>RA Dr. Markus Klinger (Kleiner Rechtsanwälte)</i>	
<b>Kunstrecht</b>	108
Kunst und Recht <i>RA Dr. Hannes Hartung (Badache Weindl &amp; Partner)</i>	
<b>Marken- und Designrecht</b>	112
Markenpiraterie – ein echtes Problem in unserer Zeit <i>RA Christian Zierhut (Zierhut Rechtsanwalt-AG)</i>	

<b>Mergers &amp; Acquisitions</b>	116
M&A-Transaktionen im internationalen Kontext <i>RA Dr. Matthias Heisse (Heisse Kursawe Eversheds)</i>	
<b>Musikrecht</b>	119
Digitale Nutzung von Musik <i>RA Wolfgang Riegger und RA Mathias Straub (Riegger Rechtsanwälte)</i>	
<b>Nachfolge- und Stiftungsrecht</b>	123
Neue unternehmerische Chancen für Stifter und Unternehmer <i>RA Dr. Christoph Mecking und RAin Magda Weger (Kanzlei Dr. Mecking)</i>	
<b>Öffentliches Wirtschaftsrecht</b>	126
Wettbewerb vs. Regulierung: Konzepte der europäischen Energiepolitik <i>RA Dr. Dieter Neumann (Olswang)</i>	
<b>Patentrecht</b>	129
Im Wesentlichen biologisch? <i>RA Dr. Albrecht von Menges (Uexküll &amp; Stolberg)</i>	
<b>Public Private Partnership</b>	132
Partnerschaften in Deutschland – ein neuer Schub für PPP in Deutschland? <i>RA Carsten Vogt (Hecker, Werner, Himmelreich &amp; Nacken)</i>	
<b>Umweltrecht</b>	135
Das neue Verpackungsrecht <i>RA Dr. Markus W. Pauly (Köhler &amp; Klett)</i>	
<b>Vergaberecht</b>	139
Die Rüge gemäß § 107 Abs. 3 GWB – scheinbar einfach und doch so schwer <i>RAin Bettina Ruhland und RA Markus Figgen (Avocado Rechtsanwälte)</i>	

<b>Versicherungsrecht</b>	144
Die VVG-Reform und Industrieversicherung – unterschätzte Wirkungen <i>RA Dr. Mark Wilhelm und RA Dr. Holger Fahl</i> ( <i>Wilhelm Rechtsanwälte</i> )	
<b>Wirtschaftsstrafrecht</b>	148
Unternehmensinterne Regelüberwachung – wirksames Instrument zur Vermeidung von Straftaten oder Feigenblatt? <i>RAin Dr. Barbara Livonius (Livonius Rechtsanwälte)</i>	
<b>Kanzleiprofile von A-Z</b>	151
<b>Partnerprofile von A-Z</b>	653
<b>Fachinformationen</b>	
Aktive Aktionäre aus Sicht des Vorstands und des Aufsichtsrats <i>Dr. Axel Smend (Deutsche Agentur für Aufsichtsräte)</i>	672
Das neue Rechtsdienstleistungsgesetz – ein großer Wurf? <i>Prof. Dr. Peter Kiel (Hochschule Wismar)</i>	677
Mit Rechtsbibliographien gegen den Informationskollaps <i>Gerd Schliebe (Kuselit Verlag)</i>	681
Der LL.M. an der heilbronn business school – ein berufsbegleitendes, praxisorientiertes Studium für Führungskräfte und Unternehmer <i>RA Prof. Dr. Michael J. J. Brück (heilbronn business school)</i>	685
<b>Register</b>	
Rechtsgebietsregister	690
Standortregister	712
Namensregister	720
Mandantenregister	733